

CONNESSIONI[®]

MAGAZINE



I PROIETTORI LAMPLESS

In principio erano le lampade
LAMPLESS PROJECTORS
At the beginning there were lamps

PROLIGHT + SOUND

Francoforte, 10-13 aprile 2013
PROLIGHT + SOUND
Frankfurt, 10th-13th April

IL LAMPLESS SECONDO PANASONIC

La linea Solid Shine
LAMPLESS VIDEO PROJECTORS
ACCORDING TO PANASONIC
The Solid Shine range

BOSE E EATALY

Il tempio dei gourmet si apre
al suono di qualità
BOSE AND EATALY
The gourmand's temple opens
to the sound of quality

SWITCH AL DIGITALE

Anche il cinema cede
al lato oscuro dei bit

DIGITAL SWITCH

*The cinema gives way
to the dark side of the bits*



CONNESSIONI.BIZ
THE INTEGRATED
SYSTEMS MEDIA



www.homeinnovation.it
www.hisystem.it
www.hiteam.it

HI.ROADSHOW

29 marzo, Calenzano (FI)

29th March, Calenzano (Florence)

Progettare e costruire con la domotica: questo è il titolo di una serie di eventi, organizzati da Home Innovation, per mostrare e far toccare con mano le ultime novità della piattaforma di integrazione Hi System. E per informare sulle infinite possibilità della Building Automation

Designing and building with home automation: this is the title of a series of events organised by Home Innovation with the objective of displaying to visitors and have them experience firsthand the latest innovations in the Hi System integration platform. It also aims to raise awareness of the endless possibilities offered by Building Automation

Text: Valentina Bartarelli



Home Innovation è un'azienda interamente italiana che da dieci anni produce strumenti tecnologici per l'integrazione domotica ("Smart Home" e "Building Automation"), i suoi capisaldi sono un'ottima qualità tecnologica, la ricerca di un design accurato e la facilità d'uso. Il tutto, unito a un team selezionato e esperto che, composto da aziende e professionisti formati e selezionati dalla stessa Home Innovation, diventa parte dell'Hi Team: una vera e propria squadra detentrici di una precisa filosofia aziendale.

Tra i diversi strumenti realizzati spicca per eccellenza la piattaforma d'integrazione domotica "Hi System"; uno strumento che permette un dialogo semplice ed efficace tra le differenti tecnologie presenti negli edifici.

L'incontro nello show room di Calenzano, che ha richiamato tecnici, costruttori, progettisti e architetti e la cui partecipazione è stata talmente ampia da costringere lo staff a dividere la giornata in due presentazioni, è stata l'occasione per mostrare le funzionalità di questo sistema. All'interno, un percorso guidato accompagnava il visitatore attraverso vari prodotti – diffusori Tutondo, sistema antintrusione Prosys di Risco Group, le placche di PLH MakeUp... tanto per fare alcuni esempi – mentre, nella parte opposta della sala, Giovanni Grauso, responsabile ricerca e sviluppo per Home Innovation, servendosi di uno schermo, illustrava e azionava – come fossero installati all'interno di un vero appartamento – le apparecchiature esposte tramite il controllo domotico, per descrivere al termine di tutto un bella serie di case histories ed esempi di applicazione. Il termine della presentazione è stata l'occasione per muovere a Grauso alcune domande sulle aspettative dell'azienda verso questo tipo di incontri e sulla situazione della domotica nel mercato attuale.

"L'idea di questa serie di appuntamenti nasce dall'esigenza sempre più evidente di superare la mancanza di informazione circa la domotica integrata.

A questo scopo abbiamo cominciato, già nel 2012, a organizzare questi incontri in cui i tecnici, e non solo, vengono invitati a toccare con mano le possibilità di questi sistemi. Siamo molto soddisfatti dei risultati ottenuti; ci piace pensare che dopo le dimostrazioni che offriamo qua l'approccio verso l'automazione domestica risulti meno diffidente. In questo senso il nostro scopo non è tanto quello di vendere apparecchiature quanto di fornire soluzioni elettroniche integrate assolutamente cucite sull'esigenza del cliente finale. Per questo ci avvaliamo di un team di esperti (l'Hi Team) che selezioniamo e formiamo accuratamente e che appoggiamo in fase di vendita, messa in opera e post vendita".

"Altro punto di forza è che cerchiamo di realizzare sistemi aperti a ogni tipo di protocollo; non ci siamo adeguati a uno standard preciso ma siamo in grado di dialogare con tutto quello che il mercato dell'impiantistica – sia per la gestione AV, il controllo, la comunicazione, la gestione energetica e molto altro – offre".

Come dire, la casa a portata di touch.



Informazione integrata.

Inquadra il QR con la fotocamera del cellulare dopo aver aperto il lettore.

■ Integrated information access.

Frame the QR with the phone camera after opening the player.





■ Home Innovation is an entirely Italian company that has produced technological tools for home automation integration for the last ten years ("Smart Home" and "Building Automation"). Its strong points are an excellent technological quality level, its constant quest for the right design and its high level of user-friendliness. All this, together with a carefully chosen team of experts personally trained and selected by Home Innovation, who become part of the Hi Team: a true squad of companies and professionals with a precise company philosophy. One of the various tools created that truly stands out in terms of excellence is the home automation integration platform "Hi System"; a tool that creates the right conditions to enable a simple efficient dialogue to take place between the various technologies present in the buildings. The meeting in the showroom in Calenzano, which brought together technicians, builders and architects and which attracted such a high attendance that the staff were obliged to divide the day into two presentations, was the ideal chance to display the functions offered by this system. Indoors, a guided exhibition layout accompanied the visitor on his journey towards various products –Tutondo speakers, the Prosys anti-intrusion system by Risco Group, plates by PLH MakeUp... to name but a few – while on the opposite side of the room, Giovanni Grauso, Home Innovation's R&D manager, used a screen to illustrate and activate – as if they were installed inside a real apartment – the devices on display, using home automation control. The presentation ended with the description of a fitting set of case histories and examples of applications. Afterwards, we grabbed the chance to ask Grauso a few questions on what the

company expects to gain from this type of meeting and on the status of home automation in today's market.

"The idea of this series of appointments is the result of the ever-increasing need to overcome the lack of information available regarding integrated home automation.

To this end, back in 2012 we started to organise this type of meeting, during which technicians and others are invited to personally experience the possibilities offered by this system. We are very happy with the results achieved and we like to think that the demonstrations we are offering here might contribute to making the approach to home automation less sceptical. In this sense our aim is not so much to sell devices but to provide integrated electronic solutions which are 100% tailor-made to suit the requirements of the end client. For this reason, we rely on a team of experts (the Hi Team) who are carefully selected and trained by us and who are deployed in the sales, implementation and after-sales phases".

"Another of our strong points is the fact that we try to create systems which are open to any type of protocol; we haven't made any adjustments to comply with a precise standard but are capable of dialoguing with everything that the systems market may throw at us, both in terms of AV management, the control, communication and management of energy, and much more".

How can we put it? Your home at the touch of a button. 🟩